

'Reis' verslag van Nienke Jansen-Pasveer
Onderneemster te Etten Leur

In eerste instantie heb ik de advertentie van Hart for her Nederland genegeerd. De omschrijving klonk goed, maar de risico's van het ondernemerschap leken me te groot. Maar ik bleef maar terugkeren naar de website van het UWV waar de ik de advertentie elke keer weer opzoekt. Op dat moment zat ik al een aantal maanden in de ww en had wel honderden sollicitaties de deur uit gedaan maar was vervolgens ook weer net zo vaak weer afgewezen. Ik solliciteerde noodgedwongen vaak op functies die niet bij me pasten, die onder mijn niveau lagen of die onmogelijk te combineren waren met een gezin. Het ondernemerschap in samenwerking met Hart for her leek me ontzettend leuk, maar ook erg spannend. Ik wilde al tijden 'iets' voor mezelf beginnen, maar had geen idee wat en bleef bang voor de risico's. Na een tijdje staren naar de advertentie heb ik toch de stoute schoenen aangetrokken en telefonisch informatie opgevraagd. Ik kreeg een enthousiaste Wendy Damen aan de telefoon en heb na dit gesprek mijn Cv ingestuurd. Na goedkeuring van mijn Cv is er een vervolgspraak gemaakt. Bij dit gesprek met Eduard Swagemakers was ik sceptisch; vroeg me af of het wel slim was om in tijden van crisis te gaan ondernemen en hoe het zat met de eigen inbreng. Maar de simpele en heldere constructie sprak me aan ik voelde me serieus genomen met al mijn vragen en onzekerheden. Na dit gesprek volgde een tweede gesprek bij mij thuis met mijn man erbij, zodat hij ook een gevoel kon krijgen bij het concept en, niet onbelangrijk, bij de ondernemers. Toen we er allebei een goed gevoel over hadden ben ik achter de computer gedoken om een ondernemersplan te schrijven voor een krediet. Ook hierbij ben ik geholpen door Wendy en Eduard. Eenmaal ingestuurd was het wachten het frustrerendste! Tijdens deze periode ben ik heel voorzichtig op zoek gegaan naar een geschikt pand. Ook ben ik gaan kijken bij twee andere vestigingen om te kijken of alles wat er verteld werd klopte en om te onderzoeken of de praktijk ook bij mij past. Het was fijn om te merken dat de andere onderneemsters open stonden voor een ontmoeting en dat geen vraag te gek was. Ondertussen solliciteerde ik nog steeds door, maar werd daar onrustig van want wat als ik werd uitgenodigd? Wat wilde ik echt?! Waar zou ik voor gaan als ik de vrije keus had? Het werd steeds duidelijker dat Hart for her mijn 'juiste route' was. Toen ik eenmaal een positieve reactie had van de kredietmaatschappij sprong ik een gat in de lucht, want ook dat ging niet zonder slag of stoot. Het is mede door de flexibiliteit en het meedenken van Eduard en Wendy dat ik het krediet uiteindelijk gekregen heb. Op dit moment zijn de plannen ver gevorderd, worden de ideeën steeds concreter en ligt er een aanvraag voor het aanpassen van het bestemmingplan van een geschikt pand bij de gemeente. Het is geen kwestie meer van; ik wil dit misschien gaan doen. Nee; ik ga dit doen, no mather what!

Zoals je kunt lezen is er een heel proces aan vooraf gegaan. De combinatie van ondernemerschap-kriebels, een ww deadline, een ontzettende drive om aan de slag te gaan en de zoektocht naar een baan die bij mij en mijn gezinsleven past hebben me uiteindelijk doen besluiten om verder te gaan met Hart for her. Zowel mijn passie als mijn studie liggen bij sport & bewegen en de lusten en lasten van een eigen onderneming trekt me enorm. Natuurlijk moet de toekomst uitwijzen of ik de juiste keuze heb gemaakt, maar ik heb er alle vertrouwen in! Kom maar op!

Inmiddels is mijn vestiging drie maanden open. En wat is het een turbulente rit geweest! Het waren maanden van hoop, spanning, teleurstelling, stress en voldoening. Na weken klussen konden de deuren open. Het voelde heerlijk om mijn eigen zaak te openen! Het was dan ook een enorme domper toen ik de deuren weer moest sluiten in verband met een overstroming. Het heeft toen enkele dagen geduurd voordat ik weer vooruit kon kijken. Gelukkig heeft elk nadeel een voordeel. Door de overstroming kreeg ik veel aandacht van de pers; gratis publiciteit. Ook kreeg ik nu de mogelijkheid om sommige dingen anders te doen; ik heb de vloer iets aangepast en een extra ruimte gecreëerd. Natuurlijk moest ik ook snel schakelen; het 'oude' behang kon niet op tijd geleverd worden dus moest ik op zoek naar een alternatief. Door de snelle en adequate reactie van de verzekeringsmaatschappij en mijn 'vangnet' bij familie, vrienden en Hart for her Nederland kon ik de geplande Open Dag gewoon door laten gaan. De Open Dag was een groot succes met enorm veel enthousiaste reacties. Ik had na deze dag 53 dames op de agenda staan voor een proefles. Dat voelde fantastisch!

Op dit moment ben ik bezig met werven en het bedenken van nieuwe acties, dat is leuk, spannend en onzeker tegelijk. Tegelijkertijd wil ik natuurlijk graag alle leden behouden. Daar werk ik ook hard aan; ik bedenk leuke oefeningen, plan interessante evenementen en zorg voor vernieuwingen. Persoonlijke aandacht vind ik erg belangrijk, ik ken alle namen en stuur kaartjes met verjaardagen en ziekte. Het ondernemen is een avontuur, met ups en downs, maar één ding weet ik zeker: dit is de juiste keuzen, dit is mijn ding! Van te voren kun je niet bedenken wat er allemaal komt kijken bij het starten van een eigen zaak. Natuurlijk kun je je goed voorbereiden, maar het echte 'werk' komt later. Ik heb me meerdere keren verbaasd over mijn eigen aanpassingsvermogen en flexibiliteit. Ook moest én moet ik regelmatig buiten mijn comfortzone treden. Ik sta er soms versteld van hoeveel je kunt en hoeveel je steeds bijleert gaandeweg! Het voelt goed om vrouwen te begeleiden bij het sporten en om mijn eigen keuzes te kunnen maken. Ik zie een zonnige toekomst tegemoet, ondanks de crisis en heb vertrouwen in het concept. Ik zie namelijk wat het voor vrouwen van alle maten en leeftijden kan betekenen, hoe vriendschappen ontstaan en hoe onzekerheid omslaat in zelfvertrouwen. Hart for her biedt een veilige en gezellige plek voor iedereen en ik ben daar onderdeel van, wat wil je nog meer!?